

Nu ontwikkelingslanden zich prima zelf weten te ontwikkelen, naderen de jaren van klassieke hulpprogramma's hun einde. Het nieuwe devies luidt 'Aid & Trade'.

## Kansen in ontwikkelingslanden

# Call the Dutch!

**De hulpvraag van ontwikkelingslanden wordt steeds specifiek. Hierdoor verandert ook onze handelsrelatie met hen. Dit vraagt een nieuwe Aid & Trade Agenda van Nederland. "De focus ligt nu op sectoren waarop Nederland meerwaarde biedt," zegt Robert Dijksterhuis, directielid Internationale Programma's bij de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO.nl).**

Ontwikkelingslanden zijn steeds beter in staat zichzelf te ontwikkelen. Zo hebben ze steeds meer geschoolde mensen. Hierdoor wordt hun hulpvraag specifiek. Voor zaken waarvan ze inmiddels zelf verstand hebben, behoeven ze geen steun vanuit het Westen. En ook diverse producten kunnen ontwikkelingslanden makkelijker en goedkoper in China kopen. Nederland is daarvoor niet meer nodig. Automatisch komt ons land steeds meer in een niche.

Ontwikkelingslanden vragen onze expertise op gebieden waar wij goed in zijn. Dijksterhuis: "In het Nederlandse beleid, de Aid & Trade Agenda, focussen we ons daarom nu op die sectoren waarvan we weten dat wij een meerwaarde hebben. Dat zijn water, voedselzekerheid en seksuele en reproductieve gezondheid en rechten."

**Internationale erkenning**  
Nederland heeft in deze drie sectoren al een sterke positie in de wereld. Onze kennis en kunde wordt internationaal erkend. En, belangrijk: (ontwikkelings)landen weten Nederland te vinden. 'Call the Dutch!' is een gevleugelde uitspraak na een overstroming, of het nu in New York, Toronto of de Filipijnen is. Dijksterhuis: "Dan nemen wij de

telefoon op en stellen een team samen van overheid, ngo's, bedrijfsleven en kennisinstellingen. Samen kijkt het team wat het probleem is en hoe dat opgelost kan worden." Internationaal

**"Internationaal is men erg onder de indruk van de Nederlandse manier van samenwerken."**

is men erg onder de indruk van de Nederlandse manier van samenwerken tussen overheid, bedrijfsleven en kennisinstellingen, weet Dijksterhuis.

**Dutch Good Growth Fund**

Het Nederlandse bedrijfsleven is in ontwikkelingslanden al behoorlijk actief in de topsectoren agro, water en life sciences. Handel met en investeringen in een ontwikkelingsland die leiden tot inclusieve groei én kennisoverdracht – en daarmee tot sociaal-economische ontwikkeling – dat is wat de overheid graag ziet. De lokale bevolking en het Nederlandse



Een Nederlandse ondernemer inspecteert met een lokale boer een maisveld in Tanzania.

## Kansen in het buitenland

Water, voedselzekerheid en seksuele en reproductieve gezondheid en rechten. Dat is waar Nederland goed in is en waar overheid en bedrijven samen sterk staan. Het is de kans voor het Nederlandse bedrijfsleven én de overheid om samen goed te doen voor zij die het minder hebben dan wij.

Middels diverse programma's wordt het bedrijfsleven hierin ondersteund. Deze programma's voert de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland uit in opdracht van het ministerie van Buitenlandse Zaken. Meer weten? Kijk op [www.rvo.nl/ondernemeninontwikkelingslanden](http://www.rvo.nl/ondernemeninontwikkelingslanden) of op [aiddata.rvo.nl](http://aiddata.rvo.nl) om te zien welke activiteiten de overheid ondersteunt.

bedrijfsleven profiteren hiervan namelijk beiden. Maar bij zakendoen met ontwikkelingslanden kan men tegen muren lopen. Zo kreeg een bedrijf dat ambulances wilde leveren aan Mali alleen krediet van zijn bank als er een kredietverzekering is, maar de verzekeraar ging niet akkoord omdat Mali op dat moment geen goede debiteur zou zijn. De overheid wil het bedrijfsleven helpen. Dit doet het ministerie van Buitenlandse Zaken onder meer met het Dutch Good Growth Fund (DGGF). Dit fonds verstrekt financiering en verzekeringen waarmee ondernemers ontwikkelingsrelevante handel en investeringen kunnen ontplooiën. Zo verzorgde DGGF voor de ondernemer in ambulances alsnog een kredietverzekering. DGGF moet uiteraard overtuigd zijn van de ontwikkelingsrelevantie van het project. Zorgt het bijvoorbeeld voor technologieoverdracht? Is het nuttig voor de lokale bevolking, voor de werkgelegenheid?

### Ontwikkeling van private sector

De overheid biedt niet alleen hulp op bedrijfsniveau. Ook wil ze graag dat het bedrijfsleven de kans krijgt om beter te kunnen ondernemen in ontwikkelingslanden. Daar kan krediet voor nodig zijn, maar bijvoorbeeld ook goede infrastructuur. Met een boerderij zonder weg naar de markt, de haven of het vliegveld, staat productie maar te rotten op het land. Met de overheid van zo'n land kan de Nederlandse overheid samenwerken aan infrastructurele problemen. Dijksterhuis: "Dat co-financieren wij dan, waarbij wij bij de uitvoering van de investering in de infrastructuur erop letten of Nederlandse bedrijven daarin een rol kunnen spelen." Een mooi voorbeeld is de havenstad Beira in Mozambique. De burgemeester zit met een probleem. Dagelijks moeten 750 vrachtwagens door de stad om hun lading te lossen in de haven: de stad is één groot verkeersinfarct. De oplossing is een

ringweg naar de haven, maar het gebied is half moeras en overstroomt geregeld door zeewater. Mozambique vraagt Nederland om hulp bij het design van de weg. De overheid zorgt dat Nederlandse expertise wordt ingehuurd om samen met de lokale overheid de weg te ontwikkelen, totdat de uitvoering internationaal aanbesteed kan worden. En daar komt de Nederlandse ambtelijke hulp weer om de hoek kijken. Dijksterhuis: "Er moeten tenderdocumenten liggen waar bedrijven vertrouwen in hebben en wij helpen de lokale overheid daarbij. Het leidt tot goede internationale aanbestedingen waar ook Nederlandse leveranciers op kunnen inschrijven." ■